

Technico-Commercial Secteur Haute-Vienne / Creuse (H/F)

LE POSTE



Nous sommes une PME régionale spécialisée dans la nutrition animale et résolument tournée vers l'avenir. Les enjeux de demain sont nos priorités d'aujourd'hui, c'est pourquoi nous plaçons l'amélioration continue au centre de nos activités afin d'œuvrer pour une agriculture performante, durable et respectueuse de l'environnement.

Nous recherchons un(e) Technico-Commercial(e) pour développer notre marque Aliments Simbélie **sur le secteur de la Haute-Vienne et de la Creuse**

Après un parcours d'intégration et un accompagnement en interne, vous gérez le processus de vente dans son intégralité: prospection, analyse des besoins, conseils techniques, établissement de la proposition jusqu'à la finalisation de la vente et le suivi des performances.

- ▶ Votre secteur : Haute-Vienne et Creuse
- ▶ Votre établissement de rattachement : Ligneyrac (19)
- ▶ Poste à pourvoir en CDI en fonction des disponibilités du candidat retenu

Rémunération : à négocier selon profil (un salaire fixe, des primes sur objectif, un véhicule, un PC, un téléphone, une prime de 13ème mois, une prime vacances, l'intéressement, la participation, la mutuelle d'entreprise, des indemnités repas et les avantages sociaux d'un CSE dynamique).

Vous souhaitez vous engager dans une entreprise innovante aux valeurs fortes ? **Rejoignez-nous !**

LE PROFIL

Dynamique et impliqué, vous désirez apporter votre expertise technique et vos conseils avisés à une clientèle d'éleveurs ruminants afin de bâtir avec eux des relations de long terme dans une logique de rentabilité et de progrès.

Issu d'une formation supérieure agro ou agri, vous avez des qualités relationnelles et l'envie de vous investir dans une entreprise qui vous permettra d'être force de proposition et d'évoluer.



Merci d'envoyer CV et lettre de motivation à :
Nutrilim – 215, route du Moulin du Claux – 19140 SAINT YBARD
ou par mail : recrutement@nutrilim.fr